



ASAJA  
CUENCA

Nº24  
DICIEMBRE 2010

C  
u  
e  
n  
c  
i  
a  
A  
g  
r  
a  
r  
i  
a

## *ASAJA y Campos de Cuenca instan a los agricultores a exigir todas las garantías en la compra de fertilizantes*

La Organización insiste en la importancia de exigir la ficha técnica en la que se especifique calidad, composición y riqueza del fertilizante adquirido para evitar posibles fraudes

Pág. 7

## **Balance 2010**

- ♦ *Prestación de servicios*
- ♦ *Sectores agrarios*

### SUMARIO

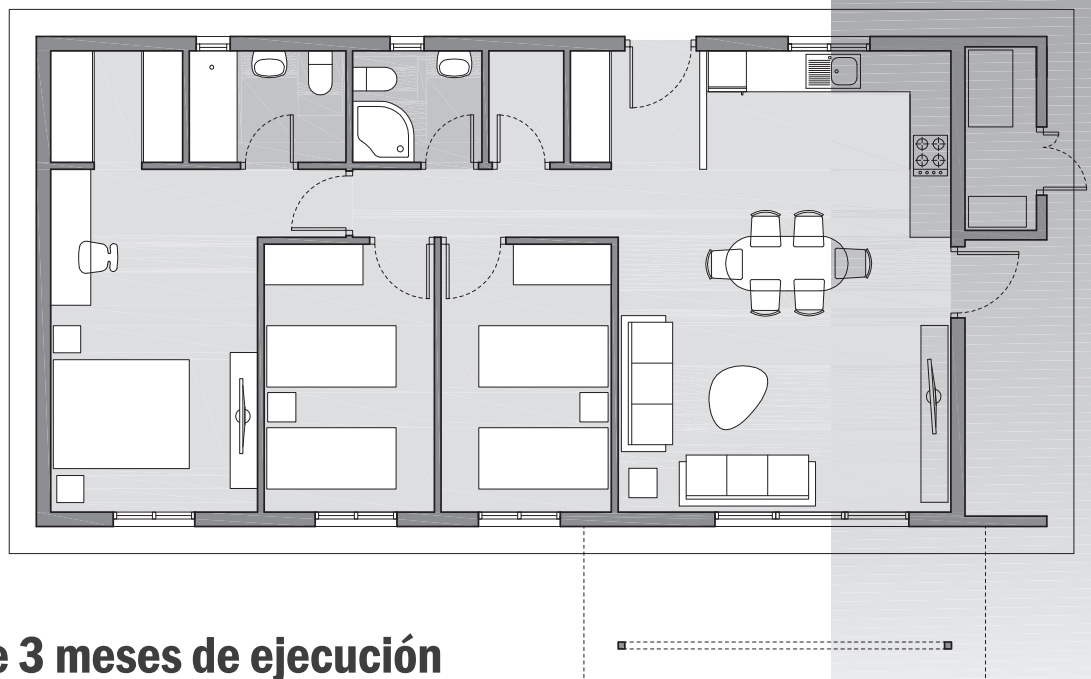
- ✓ *Robos en el campo ... pág. 6*
- ✓ *Cursos ... pág. 7*

*... y mucho más*

Págs. 3,4 y 5.



**Viviendas unifamiliares, alojamientos rurales, albergues, promociones y naves**



**Desde 3 meses de ejecución**

# Balance 2010 de ASAJA de Cuenca

## Sectores agrarios

### CEREALES

#### ASAJA exige medidas que primen la producción nacional

En la pasada campaña las cotizaciones han experimentado un aumento con respecto al año anterior debido al descenso de la producción y de la exportación de Terceros Países. Sin embargo, el sector continúa

produciendo por debajo de costes. La realidad del sector sigue pasando por un mercado en el que las producciones de los países extracomunitarios compiten de forma desleal con las nacionales.



ASAJA de Cuenca considera necesaria la puesta en marcha de medidas que primen la producción nacional, tales como aranceles medioambientales disuasorios o requerir los mismos controles a los productos foráneos.

ASAJA de Cuenca está trabajando para que se ponga en marcha una nueva ayuda agroambiental para el girasol que resulte realmente beneficiosa para los profesionales y para la sociedad.

### GIRASOL

#### ASAJA ha exigido una ayuda agroambiental eficaz

La pasada campaña ha sido buena en cuanto a producción y calidad y aceptable en cuanto a precios en origen. Sin embargo la ayuda "para prácticas agroambientales en el cultivo de girasol de secano" a la que se pudieron acoger los agricultores en la

pasada campaña de PAC tuvo escasa aceptación por el endurecimiento de los requisitos medioambientales que debían cumplir los agricultores. En este sentido la Organización entiende que esta ayuda agroambiental se planteó mal por parte de las administraciones y ha exigido que el dinero sobrante repercuta sobre los agricultores de nuevo.



### OVINO

#### ASAJA ha solicitado un apoyo económico para los ganaderos

La situación de la ganadería se encuentra en el mismo punto que hace un año, en una crisis profunda de rentabilidad. Entre las principales causas destaca el aumento de un 30% del precio de los piensos en este pasado año y el descenso paulatino de los precios en origen. Sin ir más lejos, desde 2001 hasta ahora la cabaña ganadera de la pro-

vincia se ha reducido a la mitad. Además la Organización ha trabajado intensamente para solucionar los problemas de los ganaderos del parque natural de la Serranía de Cuenca. Entre otras, ASAJA de Cuenca ha exigido la correcta representación del sector ganadero en los organismos directivos de este espacio protegido.

ASAJA de Cuenca ha solicitado a las administraciones un apoyo económico para que los ganaderos puedan afrontar la subida de los piensos mediante algún tipo de intervención de producciones primarias como cereales o leguminosas.



# Balance 2010 ASAJA de Cuenca

## Sectores agrario

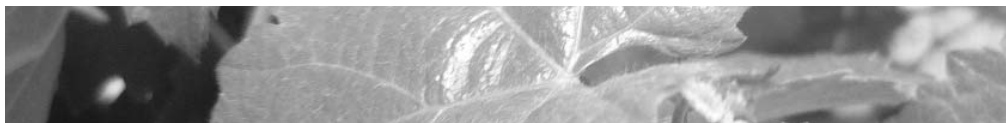
### VIÑA

#### Posible pacto para mantener los bajos precios de la uva

Aunque la situación del sector propiciaba un aumento los precios de la uva, finalmente los industriales los mantuvieron muy bajos, lejos de poder cubrir los costes de producción. ASAJA

denunció ante la Comisión Regional de la Competencia un posible pacto de precios que ahora mismo está estudiando su organismo homónimo a nivel nacional.

ASAJA ha insistido en que el Plan Estratégico del Vino puesto en marcha por el Gobierno regional se debe dotar con medidas legislativas y económicas para que surta efecto.



### AJO

#### Los socios de ASAJA han cumplido con rigor la normativa vigente



El sector del ajo en la provincia ha experimentado un aumento en las cotizaciones debido al descenso de la producción de China y del aumento del autoconsumo en el propio país. Por contrapartida, los empresarios agrícolas han sufrido una dura persecución a causa de los asentamientos ilegales.

ASAJA de Cuenca ha defendido el riguroso respeto a la legalidad de sus afiliados tanto en la contratación de mano de obra como en el cumplimiento de la normativa de Prevención de Riesgos Laborales.

### OLIVAR

#### Más de un millón de euros de pérdidas en 2010

La Organización ha lamentado la desaparición de la ayuda de Control Integrado de Olivar (CIO) y está trabajando para que los olicultores de la provincia puedan acogerse a una ayuda específica en la próxima campaña.

Este ha sido uno de los sectores más perjudicados el pasado año. La Organización ha estimado en más de un millón de euros las pérdidas que arrojará entre los profesionales la actual campaña de olivar en la provincia. Los precios de la aceituna continúan estando muy por debajo de los costes de producción, por lo que el abandono

de las explotaciones está aumentando, peligrando la supervivencia de este importante sector agrícola.



### FRUTOS SECOS

#### Un nuevo recorte de presupuesto

ASAJA de Cuenca insiste en la necesidad de una línea de ayudas destinadas al sector de los frutos secos.

Del mismo modo que la aceituna, los frutos secos sufren una crisis de rentabilidad intensa.

Los profesionales de este sector se han visto colapsados por la falta de liquidez, que les ha hecho más vulnerable

de cara a la venta del producciones.

Este año, además, aumentaba el malestar de los agricultores ante el anuncio de una importante reducción de los Presupuestos Generales del Estado dedicados al sector.

# Balance 2010 ASAJA de Cuenca

## Servicios prestados

### PREVENCIÓN

ASAJA de Cuenca ha prestado el mejor servicio de Prevención de Riesgos Laborales de toda la provincia. Ha sido un pilar fundamental en asesoramiento y formación en materia de seguridad laboral y cumplimiento de la normativa. El departamento ha realizado los planes de prevención de 425 empresas y ha realizado 70 acciones formativas.

### ASESORAMIENTO

El departamento de Asesoramiento a Explotaciones de ASAJA ha tramitado un 12% más de expedientes acogidos a esta línea que en 2007, alcanzando al cifra de 473.

### FISCAL Y LABORAL

En las campañas agrícolas de ajo, vendimia y cebolla ASAJA ha tramitado 3.605 altas, a las que aún falta sumarle las contrataciones de la aceituna. Se han tramitado 206 declaraciones de la Renta y se ha firmado el Convenio Colectivo del Campo.

### FORMACIÓN

El departamento de formación de ASAJA de Cuenca ha desarrollado durante 2010 las acciones formativas de *Cultivo del pistacho*, *Agricultura ecológica*, *fertilización de cultivos agrarios*, *contratación de mano de obra eventual e indefinida de trabajadores inmigrantes* y *contratación de inmigrantes: temporeros*. Los cursos y jornadas han gozado de una gran aceptación en la provincia.



### LONJA DE CUENCA

Durante el pasado año la Lonja Agropecuaria de Cuenca se incorporó a la Asociación Española de Lonjas y Mercados de Origen (AELMO). Además, la Organización celebró su consolidación con la centésima sesión.

### SEGUROS

En 2010 se han tramitado más de 1.100 seguros agrarios. Entre los retos de 2011, reivindicar que el próximo seguro creciente corrija las deficiencias del actual sistema.

### PAC

ASAJA de Cuenca ha tramitado un 10% más de solicitudes PAC que en el año anterior. Además, gracias a un convenio con la Administración regional, los técnicos de la Organización han trabajado con un privilegiado sistema capaz de hacer un seguimiento a tiempo real de los expedientes de los socios, entre otras muchas ventajas.



### COMERCIALIZACIÓN

El departamento de comercialización de ASAJA y Campos de Cuenca ha conseguido que los agricultores se ahorren entre un 10 y un 15% de los costes de sus explotaciones. Además, se ha vuelto a retomar el proyecto de la tienda Campos de Cuenca en la que ya se puede adquirir todo lo necesario para su actividad.



**PROCAL**  
Servicios de  
Ingeniería y Consultoría

### SOLUCIONES GLOBALES PARA EMPRESAS

c/ Fausto Culebras, 1 - Local - D - 16004 Cuenca - Telf.: 969 235 380 - Fax: 969 240 662 - www.cgprocal.com - procal@cgprocal.com

#### PROYECTOS DE INSTALACIONES INDUSTRIALES Y AGRONÓMICAS

· OBRAS PÚBLICAS Y TOPOGRAFÍA · ARQUITECTURA · URBANISMO  
· ENERGÍAS ALTERNATIVAS · ESTUDIOS DE IMPACTO AMBIENTAL  
· DIAGNÓSTICOS Y EVALUACIONES MEDIOAMBIENTALES · DESARROLLO SOSTENIBLE · SISTEMAS DE GESTIÓN (CALIDAD, MEDIO AMBIENTE, Y SEGURIDAD) · TRAMITACIÓN DE AYUDAS Y SUBVENCIONES.

## Novedades en la vacunación contra la lengua azul

Ya no será obligatorio vacunar contra los serotipos 4 y 8

El Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino publicó, el pasado 30 de diciembre, la orden ARM/3373/2010 por la que, a partir del 1 de enero de 2011, se producen importantes novedades en la vacunación de ganado.

En primer lugar, la normativa establece que a partir de 2011 se cesará la vacunación obligatoria frente a los serotipos 4 y 8 en la provincia de

Cuenca.

Sin embargo, se deberá vacunar a los animales mayores de 3 meses pertenecientes a la especie ovina y bovina hasta el 30 de junio de 2011 contra el serotipo 1.

Después, la vacunación podrá ser voluntaria cumpliendo determinados requisitos.

## ¡Atención! Medidas preventivas

ante los posibles robos en la campaña de aceituna

### Medidas de prevención y autoprotección:

- Inicie la recolección por las áreas más próximas a caminos, carreteras y zonas más visibles desde estas.
- Evite dejar la aceituna recolectada, maquinaria y utensilios en el campo o en los exteriores de las instalaciones.
- Deposite la mercancía lo antes posible en la almazara, almacén o depósito.
- Tenga en cuenta que los momentos de mayor riesgo son: La presencia de movimiento de personas desconocidas en la zona, la sustracción de olivares próximos y las noches claras.
- Si la maquinaria tiene que quedarse en el campo sin protección emplee elementos de sujeción para dificultar la extracción.
- Tenga siempre a su disposición la documentación de la maquinaria y de los utensilios con los que trabaje.

### Consejos para los agricultores ante los posibles robos en la campaña olivarera

- Denuncia inmediatamente en los puestos de la Guardia Civil, en el centro operativo de servicios o en el 062.
- Comunica a la Guardia civil y a tu Organización agraria en caso de cualquier indicio o sospecha.
- Toma las medidas de autoprotección recomendadas.



# AGROTRACTOR



CENTRALITA: 969 321 315 / 969 322 001

SERVICIO: 606407981 /

VENTAS: 606 407 983

C/ Maese Nicolás ( Pol. Ind. "Tarancón Sur" ) 16400

TARANCÓN (Cuenca)



"Nuestro éxito está basado en el buen servicio"  
 COMO SIEMPRE DISPONEMOS DE TODO LO  
 NECESARIO PARA RENTABILIZAR SU EXPLOTACIÓN.

## Comercialización

### Campaña de fertilizantes nitrogenados

**El departamento de comercialización de ASAJA y Campos de Cuenca está inmerso en plena campaña de fertilizantes nitrogenados, marcándose como principal objetivo, el poder facilitar a los socios de la Organización el acceso a los abonos de mayor calidad a los mejores precios.**

En este sentido, el responsable del departamento de comercialización, Eduardo Gómez, insiste en los abonos de única aplicación como alternativa de calidad contrastada.

La Organización también hace un llamamiento a los agricultores para que exijan a las empresas que les suministren los fertilizantes que les garanticen la calidad, riqueza y composición por la que están

pagando para evitar posibles fraudes al respecto.

Por otro lado, los técnicos del departamento destacan que la humedad en los cultivos está favoreciendo una buena nascencia del cereal, aunque por contra, también será la causa de aparición de enfermedades tan perjudiciales como la avena loca.

Por ello, tal y como ocurrió en la campaña anterior, será necesario el uso de productos fitosanitarios más adelante.

**¡Novedad!**

**La tienda Campos de Cuenca amplía su oferta al terreno de la jardinería y horticultura, por lo que todos los interesados pueden visitar las instalaciones para informarse o llamar a la oficina de Cuenca.**

## Programación de cursos

### 15 nuevas acciones formativas en 2011

El departamento de formación de ASAJA de Cuenca comienza 2011 poniendo en marcha 15 nuevas acciones formativas dirigidas a sus asociados.

Los cursos de agricultura ecológica seguirán siendo los protagonistas debido a su importante demanda en la provincia.

En este sentido, la Organización recuerda a sus asociados que los nuevos propietarios de las explotaciones dedicadas a al agricultura ecológica

deberán realizar obligatoriamente el curso de 20 horas que exige la normativa actual, ya que NO sirve que el curso lo haya realizado el anterior propietario.

A continuación detallamos la programación. El departamento de formación decidirá en función de la demandada la fecha y el lugar, por lo que los interesados ya pueden llamar a las oficinas para solicitar los cursos.

CURSO	DURACIÓN	EDICIONES
MANIPULADOR DE PLAGUICIDAS DE USO FITOSANITARIO	35 HORAS	3
EL CULTIVO DEL PISTACHO	22,5 HORAS	2
PLANIMETRIA APLICADA AL SECTOR AGRARIO	22,5 HORAS	2
AGRICULTURA ECOLOGICA	50 HORAS	1
AGRICULTURA ECOLOGICA. CONCEPTOS BASICOS Y NORMATIVA	10 HORAS	7

# CLASIFICADOS

## MAQUINARIA

### OFERTA

- Se venden discos de 3 semi-suspendidos y Derbi Senda de 45 cc. Tfno.: 969 330 619.
- Se vende Quad Suzuki LTZ de 400 cc. Precio a convenir. Tfno.: 969 330 619.
- Se vende un rulode 4,90 de alrgo. Tfno.:625 58 95 47.
- Se venden 3 sinfines tubolares con motores eléctricos de 4 y 5 metros. 100 de diámetro. Casi regalados. 677 799 711.
- Se vende John Deere modelo 1030. TL.: 629 834 308.
- Se vende remolque basculante de dos ruedas carga 1500 kg matriculado y con la documentación en regla. Y un culti chis de 7 brazos de muelles con rastro. TL.: 600 642 765.
- Se vende tractor 105 cv massey fergusson tracción simple, con cabina original, A/A y enganche rápido. 6.500 horas, 2 rulos (uno liso 3,50 x 3,60 y otro de pinchos 2,5m. TL.: 627648731.
- Se vende John Deere 5515 frutero con doble tracción, john deere 2650 estándar de simple tracción, john deere 2040 estándar de simple tracción, John Deere 7700 de 150 cv, FIAT 130/90 económico y New Holland 7840 de simple tracción. TL.: 620 247 846.
- Se vende tractor Kubota frutero de 70 cv modelo M7030F y remolque de 4.000 kg con cargador. TL.: 649871559/606538148.
- Se vende un rulo para sembradora de 3,50 metros. TL.: 606 73 39 07.
- Se vende cosechadora y máquina de seleccionar cereal. Tlf.: 616551461.
- Se vende máquina de coger aceituna marca ALITE modelo 4200 BP de mochila con gancho

- vibrador seminueva. Precio 650 euros. Tfno.: 967 49 12 47.
- Se vende cosechadora y máquina de limpiar. TL. 616 55 14 61.
- Se vende sembradora Horizonte de cereal de 3,5 m con preparador, sembradora MUSA de 3,5 nueva y sembradora MONOSEN PLUS de pipas. TL.:659 564 351.
- Se vende cosechadora DEUFAR M3575. Año 1993. 6.500h. Muy buen estado. Picador y compresor.Corte preparado para cosechar leguminosas. 22.000 euros por cese de actividad. Tlf.: 610.52.60.83 / 630.45.19.54.
- Se vende empacadora de rulos marca Valle, remolque de repartir basura y cisterna de 4.500 litros de plástico. TL.: 969131231.
- Se vende unos vermetes para viña San Antón de 7 brazos con codo. Impecables. 600 euros. TL.: 627 477 026.
- Se vende tractor New Holland, modelo 8066 VAA elevado para las viñas CON 3000 HORAS. Año 2003. Se vende John Deere modelo 1035 EV. TL. 647.930.346/ 969 100 012.
- Se venden 4 cubiertas nuevas con llanta marca Michellin Energy. Medidas 175/65r14, por 120 euros. Motossiera Sthil MS 4,40. Nueva estrenar, por 400 euros. Se vende sierra para cosechadora new Holland, medidas 5,20, por 60 euros. TL.:627648731.
- Se vende máquina de sembrar de 19 chorros, máquina de aventar, sinfin de 9 metros eléctrico con motor de 3 caballos, ancho 130 y sinfin de 6 metros de gasolina de 100 de ancho. tlf.: 646 037 745.
- Se venden 3 equipos de riego (enrolladores, tracks) de 300 metros seminuevos y tubería de

- aluminio de 4 y 5 pulgadas. En buen estado. 607.49.31.97
- Se vende pala de remolque con cazo de uva y de carga alpacas,300 euros. Báscula de 500kg en perfe estado 300 euros. 627. 00. 45. 22.
- Se venden vertedera keberland, semichisel de 17 y unos patos de 7. 625.47.90.46.
- Se venden arados AGURIZ de 15 brazos con rulo y discos TORPEDO de 3. Sembradora de 13 brazos. TL. 619421357.
- Se vende cosechadora New Holland Modelo TX 62. En buen estado. TL. 607115103.
- Se vende tractor DEUTZ modelo DX 6.10 de 115 cv y remolque de 6.000 kg con sinfin. Tlf. 675 288 684.
- Se vende sembradora Gill de 25 chorros. Tlf.:969127413 /629469837.
- Se vende tractor John Deere modelo 2020 de 70 cv, tracción simple. Tlf. 666 631 121.
- Se vende cultivador marca Gill de 22 camas de 3 cuerpos. Tlf.: 654384111.

### DEMANDA

- Se compra una azufradora suspendida de entre 300-500 kgs., preferentemente marca Comage. TL.667741478.
- Se compra cosechadora John deere modelo 2254 o 2256. TL. 630019716.
- Se compran arados de surquear girasol. Tlf. 625 589 547.

### AGRICULTURA

#### OFERTA

- Se vende dos hectáreas de derechos de viñedo. Tfno.: 677 282 650.
- Se vende casa de labranza en Torralba. Tfno.: 696 778 567.
- Se vende viña de syrah de 4 y 5 años de edad de 17 hectareas en el término de Navas de Jorquera (Albacete).

- TL. 677.79.97.11.
- Se venden 30 Has de cereal de secano en el término municipal de El Hito Cuenca. Mancha Alta conquense. Por parcelas o en conjunto. Con todos los derechos legales. También se vende un tractor Belarus modelo 952, un Barreiros 545 y remolque de recoger paquetes de alpacas pequeñas. Por cese de actividad. TL.609242999.
- Se vende forraje en paquetes pequeños. Tfno.. 629347530.
- Vendo derechos de viña. 12 hectáreas. TL. 600.795.945.
- Se hacen trabajos de cosecha de cereal.TL.630.019.716.
- Se vende finca de 1.610 m2 dentro de la cual hay una nave agrícola de 835 m2. Además se vende maquinaria agrícola diversa. TL.: 636 880 064.
- Se vende finca rústicas en el polígono 1,2,3, cercana Tarancón. Finca en Carrascosa del Campo de casi 18 hectáreas. Hecha concentración parcelaria. TL.: 636 880 064.
- Se venden alfalferas pequeñas y grandes y un tanque frigorífico de leche de 250 litros. Tfno.: 679 454 751.

### GANADERÍA

#### OFERTA

- Se venden 40 ovejas manchegas. 969128170.

#### DEMANDA

- Se compran derechos de pago único 80 hectáreas aproximadamente. 655. 96.45.40/626 21 05 60.

**SE VENDE PISO**  
**Muy céntrico amueblado**  
**con ascensor. Precio**  
**ANTES: 147.000€**  
**AHORA: ¡135.000€!**  
**TL.678353345**



### EDITA

Avda. Cruz Roja, 35  
16002 Cuenca

Tlf: 969 22 77 77

Fax: 969 21 13 60

asajacuena@terra.es

Publicidad: Asaja de Cuenca  
Imprime: Barcam  
Rotulaciones S.L.



## OFICINAS COMARCABLES

■ **QUINTANAR DEL REY** Avda. de Cuenca nº 8 5 bajo. Enfrente de la oficina de correos. Tlf: 967 49 50 02

■ **TARANCÓN** C/Pintor Emiliano Lozano, 26 Tlf: 969 32 33 06

■ **SAN CLEMENTE** C/ Mercado de Abastos, s/n Tlf: 969 30 13 21

■ **LAS PEDROÑERAS** Edif. Crepe C/ Arrabal del Coso, bajo 1º dcha. Tlf: 967 16 21 52

■ **INIESTA** C/ Paseo del Arroyo (junto a ferretería Ibáñez) Tlf: 967 490 713

■ **PRIEGO** Centro Cultural Pza. Batalla de Lepanto Tlf: 666 50 03 12

■ **ALBERCA DE ZÁNCARA** C/ Huertas, 35 Tlf: 967 16 71 22

■ **MOTILLA DEL PALANCAR** C/ San Roque, Pasaje nº 10 Tlf: 969 33 15 23

■ **HUETE** Pza. Santa Ana, 35 Tlf: 969 37 20 19

■ **MOTA DEL CUERVO** C/ Astucia, s/n Tlf: 967 182 070