



**ASAJA
CUENCA**

Nº19
MAYO 2010

**C u e n c a
A g r a r i a**

Con motivo de la reunión del Consejo de
Ministros de Agricultura de la Unión Europea

ASAJA de Cuenca exige en Mérida un verdadero Pacto de Estado por la agricultura y la ganadería



Pág. 2

Especial de Comercialización de Campos de Cuenca

Págs. 4-5

**Asamblea General
Ordinaria de
Campos de Cuenca
23 de junio**



Campos de Cuenca

Pág. 2

SUMARIO

- ✓ Seguros agrarios ... pág. 2
- ✓ Horario de verano ... pág. 6
- ✓ Campaña de ajo ...pág. 7

... y mucho más

Seguros agrarios

Actualidad y plazos

MODIFICACIONES DE LA DECLARACIÓN DEL SEGURO DE RENDIMIENTOS

Con fecha límite de **15 de junio** se admitirán bajas de las parcelas por no siembra para girasol y garbanzos.

COMUNICACIÓN DE SINIESTRO POR NO NASCENCIA

Si alguna de las parcelas de girasol no alcanzaran la nascencia normal, el asegurado deberá comunicar este siniestro a Agroseguro con fecha límite del **30 de junio**.

Con el carnet B se puede conducir cualquier vehículo agrícola con remolque de menos de 750 Kgs.

Ante las dudas surgidas por la posibilidad de conducir vehículos agrícolas con remolque que no sobrepase con 750 kgs., ASAJA de Cuenca aclara a que todo agricultor que tenga el carnet tipo B puede conducir cualquier vehículo agrícola con remolque de menos de 750 kgs.

Normativa

De esta forma queda constancia en el BOE del 8 de junio de 2009 en el que se cita que:

“Los vehículos especiales agrícolas autopulsados o

sus conjuntos cuya masa o dimensiones máximas autorizadas no excedan de los límites establecidos en la reglamentación de vehículos para los vehículos ordinarios, se podrán conducir con el permiso de la clase B. Para conducir vehículos especiales agrícolas autopulsados o sus conjuntos, que tengan una masa o dimensiones máximas autorizadas superiores a las indicadas o cuya velocidad máxima por construcción exceda de 45 km/h, se requerirá permiso de la clase B en todo caso”.



PROCAL
Servicios de
Ingeniería y Consultoría

SOLUCIONES GLOBALES PARA EMPRESAS

c/ Fausto Culebras, 1 - Local - D - 16004 Cuenca - Telf.: 969 235 380 - Fax: 969 240 662 - www.cgprocal.com - procal@cgprocal.com

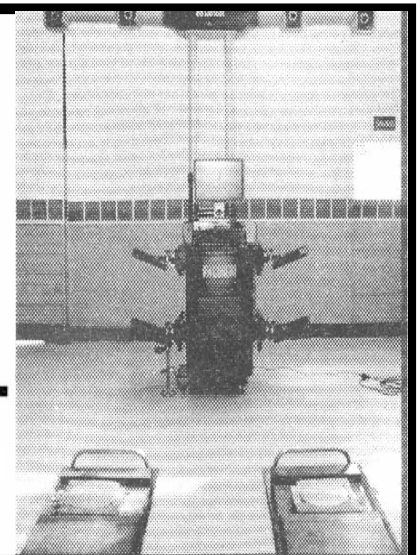
PROYECTOS DE INSTALACIONES INDUSTRIALES Y AGRONÓMICAS
· OBRAS PÚBLICAS Y TOPOGRAFÍA · ARQUITECTURA · URBANISMO
· ENERGÍAS ALTERNATIVAS · ESTUDIOS DE IMPACTO AMBIENTAL
· DIAGNÓSTICOS Y EVALUACIONES MEDIOAMBIENTALES · DESARROLLO SOSTENIBLE · SISTEMAS DE GESTIÓN (CALIDAD, MEDIO AMBIENTE, Y SEGURIDAD) · TRAMITACIÓN DE AYUDAS Y SUBVENCIONES.

AUTOCENTRO Cuenca

Neumáticos de todas las marcas - alineación de direcciones con máquina de 8 cámaras en 3 dimensiones 100% eficacia (0 fallos) - Mecánica en general - Precio especial en bidones de aceite de motor de 200 litros hidroestáticos e hidráulicos.


Driver
Neumáticos y Servicios

Avda. Cruz Roja, nº8, nave 17. tl. 969.239226
e-mail: autocuenca@grup-driver.com



Asaja de Cuenca se manifiesta en Mérida

En demanda de un pacto de estado por la agricultura y la ganadería

Asaja de Cuenca movilizó el pasado 1 de junio en Mérida a más de un centenar de agricultores de la provincia, encabezados por el Comité Ejecutivo de la Organización, con motivo de la reunión informal de ministros de Agricultura de la Unión Europea. Allí, los miles de manifestantes procedentes de todas las provincias y convocados por las tres organizaciones agrarias, exigieron al Gobierno de la nación un verdadero Pacto de Estado por la agricultura y la ganadería del país.

Por ello, Manuel Torrero, secretario general técnico de ASAJA de Cuenca destacó que “Nos manifestamos con la misma tabla reivindicativa que en las pasadas movilizaciones porque lo que hemos conseguido ha sido poco y, aún con más motivos, tras el anuncio de recortes del Gobierno nacional”. Así, señaló que “Estamos aquí para exigir que ninguno de estos recortes afecte de ningún modo al medio rural, entre otras cosas porque somos un sector estratégico que no se termina de reconocer. Bastante precaria es la

situación del medio rural en cuanto a aspectos sociales y en cuanto percepción de apoyos por parte del Gobierno como para que se hunda más aún a los agricultores profesionales”. En la misma línea se pronunciaron los miembros del Comité Ejecutivo, ya que insistieron en que este país no tiene una política nacional para la agricultura y la ganadería que, paradójicamente, garantiza la supervivencia del 90 del territorio nacional.



En la primera foto, una representación del Comité Ejecutivo de ASAJA de Cuenca en Mérida: Fernando Guijarro, Isidro Villaescusa, Javier Maíz, José Luis Murciano y José M^a Gómez Mayordomo acompañados por el presidente regional Fernando Villena. En la segunda foto, Pedro Barato, el presidente nacional.

Asamblea General de Campos de Cuenca

El próximo 23 de junio a partir de las 10 horas

Por acuerdo del Consejo Rector, se convoca Asamblea General Ordinaria de Campos de Cuenca SCL para el próximo día 23 de Junio (miércoles) de 2010. La Asamblea dará comienzo a las 10 horas en primera convocatoria y a las 10,30 horas del mismo día en segunda convocatoria, en el Salón de Actos de Campos de Cuenca S.C.L. y se registrá por el siguiente orden del día:

1.- Formación de la relación de asistentes, determinación de quórum y constitución de la

Asamblea General Ordinaria.

2.- Informe de los interventores sobre el análisis de la gestión económica de la Cooperativa referida al ejercicio 2009.

3.- Presentación y aprobación en su caso de las cuentas anuales.

4.- Intervención del Presidente de la Cooperativa.

5.- Renovación de cargos del Consejo Rector de la Cooperativa.

6.- Ruegos y preguntas.

7.- Designación de dos socios para la aprobación y firma del acta de la Asamblea General Ordinaria.

Comercialización

Campos de Cuenca consigue reducir los costes de producción de sus socios mediante la compra de fertilizantes, fitosanitarios y semillas, entre otros.

REDUCIR LOS COSTES DE PRODUCCIÓN DE LOS SOCIOS DE CAMPOS DE CUENCA:

OBJETIVO CONSEGUIDO

El departamento de Comercialización de Campos de Cuenca ha conseguido el objetivo que se marcó al comenzar a trabajar: reducir los costes de producción de todo aquel socio que decidiera formar parte de este grupo de compra en conjunto.

El grupo de comercialización de Campos de Cuenca ha logrado reducir los costes de una explotación tipo de 150 hectáreas dedicada a girasol y a cebada en más de 4.300 euros.

En este sentido, Campos de Cuenca ha conseguido reducir en más de un 15 por ciento, o lo que es lo mismo, en más de 4.300 euros, los costes de producción de una explotación media de 150 hectáreas de cereal y de girasol, teniendo en cuenta los gastos que oca-

sionan el fertilizante de sementera y cobertera, los productos fitosanitarios, la semilla, las rejas y el aceite para el tractor.

¿Con qué productos hemos comercializado?

Campos de Cuenca ha trabajado principalmente con productos fitosanitarios, abonos foliares y aminoácidos, semillas de girasol, fertilizantes de sementera y fertilizantes de cobertera.

¿Por qué Campos de Cuenca se ha convertido en la mejor empresa agraria de la provincia?

Campos de Cuenca ha conseguido afianzarse como una empresa agraria seria, solvente, respetada y con el máximo grado de profesionalización técnico y comercial por las importantes ventajas de su forma de trabajar.

La concentración de los pedidos

Gracias al consenso y a los acuerdos de los agricultores que se establecen en las reuniones periódicas que hace Campos de Cuenca se logra concentrar



Campos de Cuenca crece

Líneas de trabajo

- Negociación con multinacionales para comercializar la próxima cosecha de cereal y girasol.
- Campos de ensayo de fertilización y semillas en colaboración con distintos fabricantes y proveedores.
- Investigación y desarrollo de nuevas tecnologías aplicadas a las explotaciones agrarias para aumentar su rentabilidad.
- Fortalecimiento del equipo técnico, comercial y administrativo.



Asamblea anual del grupo de comercialización de Campos de Cuenca celebrada el pasado mes de marzo de 2010.

pedidos en cuanto a tipo de producto, cantidad, fechas de entrega, formas de pago, etc. Esto supone una gran ventaja y seguridad a la hora de negociar con los proveedores.

La puesta en común de las instalaciones y la maquinaria

Campos de Cuenca tiene la posibilidad de trabajar en toda la provincia sin realizar inversiones en almacenes, medios de carga y descarga, etc., ya que los socios ponen sus instalaciones y maquinaria al servicio de la cooperativa. Además, Campos de Cuenca dispone de las oficinas comarcales situadas estratégicamente en toda la provincia.

La concentración de los pedidos supone una gran ventaja a la hora de negociar con los proveedores

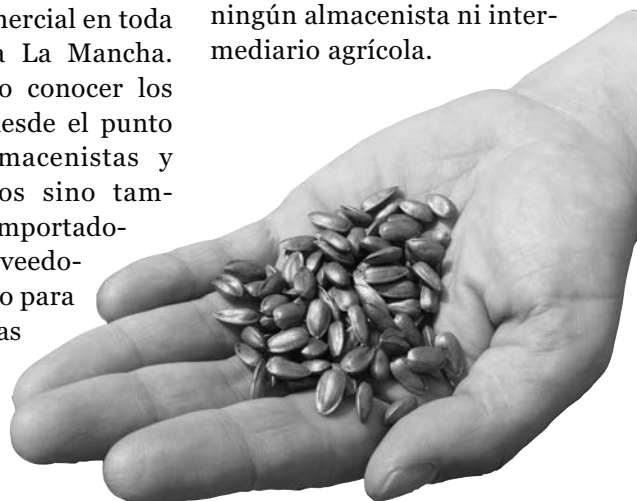
La profesionalidad y experiencia de los gerentes

Los gerentes de Campos de Cuenca son profesionales que han desarrollado su actividad comercial en toda la región de Castilla La Mancha. Esto permite no sólo conocer los distintos mercados desde el punto de vista de los almacenistas y demás intermediarios sino también, desde el de los importadores, fabricantes y proveedores. Al haber trabajado para este tipo de empresas conocen su filosofía de trabajo, sus objetivos, fortalezas y debilidades, etc.

El asesoramiento técnico

El socio de Campos de Cuenca tiene la posibilidad de estar asesorado tanto agrónomicamente como en otros aspectos como PAC, Fiscal - Laboral, Jurídico, Legislación,

Subvenciones, Prevención de Riesgos Laborales, Ingeniería Rural, Reestructuración, Seguros, y mucho más. Esto no lo ofrece ningún almacenista ni intermediario agrícola.



Ventajas en la distribución

Al igual que en la Logística tenemos la posibilidad de posicionar mercancía en precampaña dónde y cuándo se estime oportuno. ■



CAMPOS DE CUENCA REALIZA ENSAYOS CON NUEVAS VARIETADES DE SEMILLA DE GIRASOL PARA CONSEGUIR MAYORES RENDIMIENTOS



Eduardo Gómez, responsable del departamento de Comercialización de Campos de Cuenca junto con el responsable de ensayos de Syngenta Semillas en C-LM y Miguel Ángel López, agricultor profesional, durante uno de los ensayos con semillas de girasol.

Nuestras oficinas abrirán en horario de verano

A partir del lunes 21 de junio

Como todos los años, a partir del 21 de junio el horario de atención al socio desde las oficinas de ASAJA de Cuenca será desde las 8 hasta las 15 horas de lunes a viernes.



AGROTRACTOR

CENTRALITA: 969 321 315 / 969 322 001
SERVICIO: 606407981 /
VENTAS: 606 407 983
C/ Maese Nicolás (Pol. Ind. "Tarancón Sur") 16400
TARANCÓN (Cuenca)

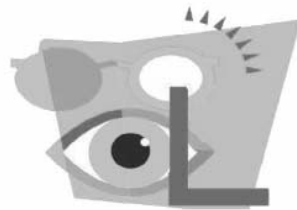








“Nuestro éxito está basado en el buen servicio”
 COMO SIEMPRE DISPONEMOS DE TODO LO
 NECESARIO PARA RENTABILIZAR SU EXPLOTACIÓN.



Óptica La Luz

HASTA EL 30 DE JUNIO:
25% DE DESCUENTO EN:

- MONTURAS
- GAFAS DE SOL

Y el resto del año, todos los socios de Asaja tendrán
 un 10 % en cualquiera de nuestros productos.

C/ Hermanos Becerril nº 14, plaza de la U. Cuenca
Tel : 969 23 96 95 Correo: opticalaluz@yahoo.es

Campaña de ajo

ASAJA te ofrece el mejor servicio de contrataciones y prevención

Durante los meses de mayo, junio y julio se está desarrollando en la provincia la campaña de recolección de ajo. Con este motivo, los servicios técnicos de ASAJA de Cuenca están volcados en la prestación de los mejores servicios de contratación de temporeros y de prevención de riesgos laborales en el sector.

CONTRATACIÓN DE TRABAJADORES

ASAJA de Cuenca recuerda a los empresarios agrícolas que es fundamental que los temporeros hayan obtenido el NIE para poder darlos de alta. Para ello tiene que dirigirse a la subdelegación del Gobierno en Cuenca o a la comisaría.

Además, tu organización te advierte de que se están detectando Empresas de Servicios y Empresas de Trabajo Temporal que están tramitando contrataciones sin estar debidamente constituidas y, por lo tanto, de manera ilegal. En este sentido, os recordamos que, ante la inspección, el responsable de la contratación ilegal será el propio agricultor por lo que recomendamos que a la hora de contratar temporeros para las campañas agrícolas os aseguréis

de la correcta acreditación de la empresa que os presta el servicio de contrataciones.

PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

El departamento de prevención de riesgos laborales de ASAJA de Cuenca te recuerda que es obligatorio tener un plan de prevención de riesgos laborales para todo aquel empresario agrícola que contrata a trabajadores tanto eventuales durante las campañas agrícolas como para trabajadores indefinidos.

Los técnicos del departamento de prevención ya están visitando a los empresarios agrícolas para hacerles entrega de las revisiones sus planes.

DOCUMENTACIÓN QUE DEBE TENER UN EMPRESARIO DE CARA A LA INSPECCIÓN:

- Libro de visitas de cara la inspección de Trabajo y Seguridad Social.
- Recibos de pago de nóminas
- Contratos de trabajo
- Plan de prevención de riesgos laborales
- Justificante de entrega de equipos de protección individual (entre otros).

Fe de erratas

En el anterior número de la revista se publicó erróneamente que el plazo para solicitar la devolución del impuesto sobre hidrocarburos finalizaba el 30 de junio.

Sin embargo, la orden no contempla fecha de fin de plazo y, además, establece que para los años sucesivos la solicitud se presentará a partir del 1 de abril del año posterior a aquél en el que se realizaron las adquisiciones de gasóleo sin necesidad de que se publique ninguna orden para poder tramitar dicha devolución.

¡Atención agricultor!

*** Ruraline te ofrece todo en nueva plantación de viña:**

- Plantas certificadas con garantía: Porta-injertos de todas las variedades (macabeo, cencibel, sirac, cavernet...etc.)
- Protectores contra conejos de todo tipo.
- Trabajos de desinfección, despedregado, desfonde, nueva plantación y de arranque.
- Postes de la marca SINTEL (tensores, alambres, anclajes, tornillos...etc.)
- Riego por goteo y aspersión.



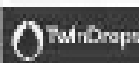
Ruraline

Servicio Integral de asesoramiento y venta de materiales de riego, maquinaria agrícola, productos y repuestos para la agricultura.

Servicios de ingeniería e instalación de proyectos de riego.

**Aprovecha ahora los descuentos
especiales para los socios**

COMERCIALIZADORA



Ruraline - Campos de Cuenca Av. Cruz Roja, 35 Tel:969.227.777 / 618.608.069

CLASIFICADOS

MAQUINARIA

OFERTA

Se vende Daewo Nubira del 2004, ITV recién pasada y todos los extras. 1.600 euros. Tlf.: 967.17.03.12

Se venden 20 conejeras. Precio a convenir. Tlfno. 686347538 / 969 23 38 72.

Se vende cosechadora DEUFAR M3575. Año 1993. 6.500h. Muy buen estado. Picador y compresor. Corte preparado para cosechar leguminosas. 22.000 euros por cese de actividad. Tlf.: 610.52.60.83 / 630.45.19.54.

Se vende remolque de un eje de 8.000kg. Tl. 687931446.

Se vende volkswagen golf TDI DEL AÑO 2005 con 78.000 km. 9.000 euros. tlf.: 669.51.99.15.

Se venden 4 cubiertas nuevas con llanta marca Michellin Energy. Medidas 175/65r14, por 120 euros. Motossiera Stihl MS 4,40. Nueva estrenar, por 400 euros. Se vende sierra para cosechadora new Holland, medidas 5,20, por 60 euros. Tl.: 627648731.

Se vende un molino de pino marca ZAGA. 679960441.

Se vende máquina de coger aceituna marca Oliveiro eléctrica con 2 campañas. Tl. 665833145.

Se venden 4.000-5.000 botes protectores de conejo de 40 cm de altura. Precio a convenir. Tl. 645907457. Iniesta.

dos tractores con todos los aperos. por jubilación. Tl. 969375539.

Se vende un cargauvas de 150 kgs. y un carro de líquido Aguirre de 500l. Tl. 969127071.

Se vende máquina de sembrar de 19 chorros, máquina de aventar, sinfin de 9 metros eléctrico con motor de 3 caballos, ancho 130 y sinfin de 6 metros de gasolina de 100 de

ancho. tlf.: 646 037 745.

Se vende pala para vendimiar para remolque y 300 cajas de plástico de 20 kgs. Tlf. 615.39.15.20.

Se vende un remolque de 9.000 kg. de 4,5m de largo x

**SE VENDE
TRACTOR JOHN
DEERE MODELO
1635 EV.
PRECIO A CONVENIR.
TFNO: 969127071**

2,20m de ancho x 1,25m de alto. Pala marca TENIA modelo B2. Tl.: 626.55.08.51.

Se venden 3 equipos de riego (enrolladores, tracks) de 300 metros seminuevos y tubería de aluminio de 4 y 5 pulgadas. En buen estado. 607.49.31.97

Se vende pala de remolque con cazo de uva y de carga

Se vende cosechadora New Holland Modelo TX 62. En buen estado. Tl. 607115103.

Se vende finca de 1.610 m2 dentro de la cual hay una nave agrícola de 835 m2. Además se vende maquinaria agrícola diversa. Tl.: 636 880 064.

Se vende finca rústicas en el polígono 1,2,3, cercana Tarancón. Finca en Carrascosa del Campo de casi 18 hectáreas. Hecha concentración parcelaria. Tl.: 636 880 064.

Se vende Land Rover Discovery 2.5 TD 138 CV del año 90. 264.00 kms. Buen estado. Extras: a/a, c/c, elevalunas, bola de remolque. 2.600 euros. Tl. 619.57.66.95.

VENDE TOPO (150 E) Y 2 CULTIVADORES DE VIÑEDOS CON PUENTE Y ARADO EN MEDIO, SEMINUEVOS (500 E CADA UNO). TLF: 637816962/967167300

Se vende máquina de ablen-

Tl. 630019716.

Se compra rastrillo hilerador de piedra y arados de surquear girasol. Tlf. 625.58.95.47.

GANADERIA

Se ofrece pastor con amplia experiencia de la provincia de Cuenca, de la zona de Valverde del Júcar. Tl. 969265039.

Familia interesada en la compra finca ganadera para hacerse cargo de ella. En cualquier punto de la comunidad. Tl. 648 63 55 74.

AGRICULTURA

Se vende explotación completa con pastos comunitarios o también se venden 550 ovejas y 90 corderas y 17 machos. Tl. 696.77.85.67

Se venden 30 Has de cereal de secano en el término municipal de El Hito Cuenca. Mancha Alta conqense. Por parcelas o en conjunto. Con todos los derechos legales. Tl. 609242999.

Se venden cajones de plástico para fruta o champiñón a 60 céntimos la unidad. Tl. 617.37.73.47.

Vendo derechos de viña. 12 hectáreas. Tl. 600.795.945.

Se hacen trabajos de cosecha de cereal. Tl. 630.019.716.

SE VENDEN

- Vertedera cuatrisurco hidráulica Escudero. Nueva.
 - Semichisel de 15 brazos 32x32 hidráulico con rastra de pletinas y Vernet seminuevo de 6/7 hidráulico.
- TL. 618608069**

alpaca, 300 euros. Báscula de 500kg en perfe estado 300 euros. 627. 00. 45. 22.

Se venden vertedera keberland, semichisel de 17 y unos patos de 7. 625.47.90.46.

Se venden arados AGURIZ de 15 brazos con rulo y discos TORPEDO de 3. Sembradora de 13 brazos. Tl. 619421357.

Se vende mula parda con 2 años, potra perla con 9 meses, burro enano con 5 años. 651.38.57.18. Alcocer. Guadalajara.

Se vende sembradora marca Sola de 22 chorros. Tl. 969 13 12 41.

máquina de sembrar de 19 chorros, sinfin eléctrico de 9 metros de largo, 130 de diámetro con motor de 3 cv y sinfin de gasolina de 6 metros de 100. Tl. 646.03.77.45.

Se vende tractor New Holland modelo M-100 de 100 cv, A/A, suspensión delantera y 6.000 horas de trabajo. Tl. 607211162.

DEMANDA

Se compra una azufradora suspendida de entre 300-500 kgs., preferentemente marca Comage. Tl. 667741478.

Se compra cosechadora John deere modelo 2254 0 2256.

**SE VENDE
SEAT 131 1.800
diesel ranchera.
500€ negociables.
TL. 659.790.373**

**SE VENDE PISO
Muy céntrico
amueblado con
ascensor. Precio
ANTES: 147.000€
AHORA: ¡135.000€!
TL. 678353345**



EDITA

Avda. Cruz Roja, 35

16002 Cuenca

Tlf: 969 22 77 77

Fax: 969 21 13 60

asajacuena@terra.es

Publicidad: Asaja de Cuenca

Imprime: Barcam

Rotulaciones S.L.

OFICINAS COMARCABLES

■ QUINTANAR DEL REY Avda. de Cuenca nº 8 5 bajo. Enfrente de la oficina de correos. Tlf: 967 49 50 02

■ TARANCÓN C/Pintor Emiliano Lozano, 26 Tlf: 969 32 33 06

■ SAN CLEMENTE C/ Mercado de Abastos, s/n Tlf: 969 30 13 21

■ LAS PEDROÑERAS Edif. Crepe C/ Arrabal del Coso, bajo 1º dcha. Tlf: 967 16 21 52

■ INIESTA C/ Paseo del Arroyo (junto a ferretería Ibáñez) Tlf: 967 490 713

■ PRIEGO Centro Cultural Pza. Batalla de Lepanto Tlf: 666 50 03 12

■ ALBERCA DE ZÁNCARA C/ Huertas, 35 Tlf: 967 16 71 22

■ MOTILLA DEL PALANCAR C/ San Roque, Pasaje nº 10 Tlf: 969 33 15 23

■ HUETE Pza. Santa Ana, 35 Tlf: 969 37 20 19

■ MOTA DEL CUERVO C/ Astucia, s/n Tlf: 967 182 070

